

FCA riporta un EBIT adjusted record per il secondo trimestre a 1,9 miliardi di euro, in progresso del 15%, con margine in crescita di 90 punti base al 6,7%. Utile netto adjusted in progresso del 52% a 1,1 miliardi di euro e utile netto più che triplicato a 1,2 miliardi di euro. Sono confermati gli obiettivi per l'anno in corso.

- Consegne globali complessive<sup>(1)</sup> pari a 1.225.000 veicoli, in calo dell'1%.
- Ricavi netti pari a 27,9 miliardi di euro, in linea con il secondo trimestre 2016 (in calo del 2% a parità di cambi di conversione).
- EBIT adjusted in crescita del 15% a 1.867 milioni di euro, trainato principalmente da Maserati e con tutti i settori in positivo.
- Margine di Gruppo record al 6,7%. Tutti i settori migliorano il margine con record per NAFTA all'8,4% e Maserati al 14,2%.
- Utile netto adjusted in rialzo del 52% a 1.080 milioni di euro; utile netto in aumento del 260% a 1.155 milioni di euro.
- Indebitamento netto industriale a 4,2 miliardi di euro, con una diminuzione di 0,9 miliardi di euro rispetto a marzo 2017 grazie al positivo flusso di cassa operativo.
- Liquidità disponibile forte a 20,0 miliardi di euro, con una riduzione programmata del debito lordo di 1,4 miliardi di euro nel trimestre.

1° Semestre				RISULTATI FINANZIARI				2° Trimestre			
2017	2016	Variazione		(in milioni di euro, salvo quando diversamente indicato)				2017	2016	Variazione	
2.370	2.364	6	—	Consegne complessive <sup>(1)</sup> (in migliaia di unità)	1.225	1.233	(8)	(1)%			
2.216	2.261	(45)	(2)%	Consegne consolidate <sup>(1)</sup> (in migliaia di unità)	1.138	1.175	(37)	(3)%			
55.644	54.463	1.181	+2%	Ricavi netti	27.925	27.893	32	—%			
3.402	3.007	395	+13%	EBIT adjusted <sup>(2)</sup>	1.867	1.628	239	+15%			
1.796	799	997	+125%	Utile netto	1.155	321	834	+260%			
1.751	1.237	514	+42%	Utile netto adjusted <sup>(2)</sup>	1.080	709	371	+52%			
1,149	0,502	0,647		EPS diluito (in euro)	0,737	0,199	0,538				
1,120	0,783	0,337		EPS diluito adjusted <sup>(2)</sup> (in euro)	0,689	0,448	0,241				

  

Al 30 giugno 2017	Al 31 dicembre 2016	Variazione		Al 30 giugno 2017	Al 31 marzo 2017	Variazione	
(4.226)	(4.585)	359		(4.226)	(5.112)	886	
(19.140)	(24.048)	4.908		(19.140)	(21.156)	2.016	
19.953	23.801	(3.848)		19.953	21.576	(1.623)	

### EBIT ADJUSTED

- Risultati record per il secondo trimestre con miglioramenti in Maserati, LATAM, EMEA e Componenti, continua l'ottima performance in NAFTA
- Margine record per il Gruppo, in aumento di 90 pb al 6,7%
- Margine di Maserati più che raddoppiato dal 6,2% al 14,2%
- Margine di NAFTA in aumento di 50 pb al livello record di 8,4%

### INDEBITAMENTO NETTO INDUSTRIALE

- In calo di 0,9 miliardi di euro principalmente per effetto del positivo flusso di cassa della gestione operativa pari a 2,9 miliardi di euro, in parte compensato dagli investimenti pari a 2,2 miliardi di euro
- Liquidità disponibile rimasta forte a 20,0 miliardi di euro, in calo di 1,6 miliardi di euro rispetto a marzo 2017 principalmente per la programmata riduzione di 1,4 miliardi di euro di debito lordo

### UTILE NETTO ADJUSTED

- Miglioramento dovuto alla robusta performance operativa
- Oneri finanziari netti in calo di 122 milioni di euro a 369 milioni di euro, principalmente per effetto della continua riduzione del debito lordo
- La riduzione del tax rate riflette cambiamenti durante il trimestre relativi a posizioni fiscali di esercizi precedenti e il miglioramento della performance in EMEA e LATAM
- Esclude un impatto positivo di 75 milioni di euro, relativo principalmente al venir meno di una passività per imposte indirette in Brasile al netto dei relativi effetti fiscali, nonché alla svalutazione di imposte differite attive sempre in Brasile

### TARGET 2017<sup>(3)</sup>

Il Gruppo conferma i target per l'anno in corso:

- Ricavi netti tra 115 e 120 miliardi di euro
- EBIT adjusted > 7,0 miliardi di euro
- Utile netto adjusted > 3,0 miliardi di euro
- Indebitamento netto industriale < 2,5 miliardi di euro

(1) Le consegne complessive includono tutte le consegne effettuate dalle joint venture non consolidate del Gruppo, mentre le consegne consolidate includono solamente le consegne effettuate dalle società consolidate dal Gruppo; (2) Vedasi pagina 6 per la riconciliazione tra Utile netto e EBIT adjusted, tra Utile netto e Utile netto adjusted e tra EPS diluito e EPS diluito adjusted e pagina 7 per la riconciliazione tra Debito e Indebitamento netto industriale; (3) Per l'EBIT adjusted e l'Utile netto adjusted (misure "Non-GAAP") non vengono indicati target per la voce del bilancio IFRS più direttamente comparabile in quanto i proventi e gli oneri esclusi da tali voci sulla base dei criteri utilizzati dal Gruppo sono, per definizione, non prevedibili e incerti.

## Risultati per settore di attività

### Ricavi netti ed EBIT adjusted

Ricavi netti			EBIT adjusted	
2° Trimestre			2° Trimestre	
2017	2016	(in milioni di euro)	2017	2016
16.081	17.479	NAFTA	1.351	1.374
2.011	1.469	LATAM	60	—
976	957	APAC	44	42
6.010	5.770	EMEA	200	143
1.074	579	Maserati	152	36
2.654	2.430	Componenti (Magnetit Marelli, Comau, Teksid)	130	111
(881)	(791)	Altre attività, poste non allocate ed elisioni	(70)	(78)
27.925	27.893	<b>Totale</b>	1.867	1.628

### NAFTA

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	576	666	(14)%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	16.081	17.479	(8)%	(10)%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	1.351	1.374	(2)%	(4)%
Margine EBIT adjusted	8,4%	7,9%	+50 pb	—

### Margine record all'8,4% trainato da un mix positivo con volumi minori

- Quota di mercato <sup>(4)</sup> negli Stati Uniti al 12,4%, in linea con il primo trimestre 2017, ma in calo di 30 punti base rispetto al secondo trimestre 2016, principalmente per effetto dell'uscita di produzione dei modelli Chrysler 200, Dodge Dart e Jeep Patriot
- Calo delle consegne dovuto principalmente al programmato riallineamento della capacità produttiva e al passaggio alla nuova Jeep Compass
- Ricavi netti in calo principalmente per effetto delle minori consegne, in parte compensato dal favorevole mix prodotto e dall'effetto positivo dei cambi di conversione.
- EBIT adjusted in calo principalmente per effetto dei minori ricavi e di una rettifica one-off su valori residui effettuata lo scorso anno, compensati in larga misura da minori costi di garanzia - inclusi recuperi dai fornitori -, dalle efficienze sugli acquisti e dai minori costi pubblicitari

(4) La quota di mercato è determinata sulla base di stime del management sui dati delle vendite del settore, per i quali sono presi a riferimento anche dati forniti da parti terze tra cui IHS Markit e Ward's Automotive.

## LATAM

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	132	112	+18%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	2.011	1.469	+37%	+24%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	60	—	n.s. <sup>(5)</sup>	n.s. <sup>(5)</sup>
Margine EBIT adjusted	3,0%	—%	n.s. <sup>(5)</sup>	—

### I nuovi modelli trascinano l'aumento dei volumi e il miglioramento del mix

- Quota di mercato <sup>(6)</sup> in Brasile in lieve calo al 17,6%; quota in miglioramento in Argentina dall'11,5% al 12,6%
- Aumento delle consegne attribuibile principalmente alla nuova Jeep Compass
- Ricavi netti in aumento per effetto delle maggiori consegne, del favorevole mix di prodotto e dell'effetto positivo dei cambi di conversione
- Incremento dell'EBIT adjusted grazie essenzialmente ai maggiori ricavi netti, parzialmente compensati dai maggiori costi di prodotto dovuti all'inflazione
- L'EBIT adjusted esclude oneri complessivi per 93 milioni di euro, di cui 40 milioni di euro relativi a costi di ristrutturazione per la riduzione degli organici e 53 milioni di euro relativi a svalutazioni di attività connesse all'anticipata uscita di produzione della Fiat Novo Palio e ad alcuni cespiti immobiliari in Venezuela

Nel corso del trimestre, a seguito di alcune sentenze giudiziarie, il Gruppo ha stornato una passività di 895 milioni di euro per imposte indirette in Brasile. Trattandosi di una passività relativa alle attività brasiliane del Gruppo in diversi settori e data la natura atipica e la significatività della posta, l'ammontare non è stato attribuito ai risultati dei singoli settori ed è stato escluso dall'EBIT adjusted di Gruppo.

In relazione allo storno di tale passività è stata rilevata una riduzione delle imposte differite attive pari a 281 milioni di euro. Inoltre, a causa dell'accentuarsi dell'incertezza politica in Brasile, ci si attende un rallentamento nel recupero dell'economia. Di conseguenza, le imposte differite attive sono state svalutate per 453 milioni di euro. Tali poste sono state escluse dall'utile netto adjusted di Gruppo.

## APAC

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne complessive <sup>(1)</sup> (in migliaia di unità)	80	56	43%	—
Consegne consolidate <sup>(1)</sup> (in migliaia di unità)	22	23	(4)%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	976	957	+2%	+2%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	44	42	+5%	+5%
Margine EBIT adjusted	4,5%	4,4%	+10 pb	—

### Jeep trascina l'aumento del 43% delle consegne complessive, lancio di Alfa Romeo in Cina

- Aumento delle consegne complessive trainato dalla produzione in loco di Jeep tramite la JV in Cina
- Ricavi netti in aumento principalmente per effetto del favorevole mix di prodotto; consegne consolidate stabilizzate
- EBIT adjusted in lieve miglioramento per effetto dell'aumento dei ricavi e dei risultati della JV in Cina, parzialmente compensati dalle attività di lancio commerciale di Alfa Romeo e dall'effetto sfavorevole dei cambi di conversione

<sup>(5)</sup> Il dato non è significativo. <sup>(6)</sup> La quota di mercato è determinata sulla base di stime del management sui dati delle vendite del settore, per i quali sono presi a riferimento anche dati forniti da parti terze tra cui IHS Markit, l'Organizzazione Nazionale dei Distributori di Autoveicoli e l'Associazione dei Produttori di Autoveicoli

## EMEA

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	395	367	+8%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	6.010	5.770	+4%	+5%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	200	143	+40%	+38%
Margine EBIT adjusted	3,3%	2,5%	+80 pb	—

**Continuo miglioramento della performance con il margine EBIT adjusted in crescita di 80 pb**

- Quota di mercato in Europa (EU28+EFTA) per le autovetture in aumento di 40 pb al 7,2% (-20 pb al 29,0% in Italia) e in aumento di 20 pb al 13,2% per i veicoli commerciali leggeri (LCV)<sup>(7)</sup> (41,1% in Italia, in calo dal 43,9%)
- Aumento delle consegne trainato principalmente dalla nuova famiglia della Fiat Tipo e dai nuovi modelli Alfa Romeo Giulia e Stelvio
- Incremento dei ricavi netti dovuto all'aumento dei volumi, trainato dalla famiglia della Fiat Tipo, in parte compensati dall'effetto prezzi meno favorevole anche influenzato dalla svalutazione della sterlina britannica
- Incremento dell'EBIT adjusted essenzialmente ascrivibile all'aumento dei ricavi netti e alle efficienze produttive e sugli acquisti

## MASERATI

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Consegne (in migliaia di unità)	13,2	6,9	+91%	—
Ricavi netti (in milioni di euro)	1.074	579	+85%	+86%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	152	36	+322%	+331%
Margine EBIT adjusted	14,2%	6,2%	+800 pb	—

**Margine a doppia cifra per il quarto trimestre consecutivo**

- Consegne pressoché raddoppiate, trainate dal Levante; incrementi in tutti i principali mercati: Europa (+93%), Cina (+146%) e Nord America (+50%)
- Ricavi netti in aumento principalmente per effetto delle maggiori consegne
- Miglioramento dell'EBIT adjusted sostanzialmente dovuto all'aumento dei ricavi netti

## COMPONENTI (Magneti Marelli, Comau e Teksid)

	2° Trimestre		Variazione	
	2017	2016	Effettiva	a parità di cambi di conversione
Ricavi netti (in milioni di euro)	2.654	2.430	+9%	+8%
EBIT adjusted (in milioni di euro)	130	111	+17%	+16%
Margine EBIT adjusted	4,9%	4,6%	+30 pb	—

**Miglioramento della performance di tutti i business, con margine in aumento di 30 pb**

- Ricavi netti in aumento per effetto dei maggiori volumi per tutti e tre i business
- EBIT adjusted in aumento principalmente per effetto dei maggiori ricavi e delle efficienze industriali
- Ricavi netti non-captive al 65% per Magneti Marelli e al 72% per Comau
- L'EBIT adjusted esclude costi pari a 42 milioni di euro dovuti principalmente alla definizione di controversie legali aperte da tempo

(7) A causa dell'indisponibilità di dati in Italia, i dati riportati sono un'estrapolazione e potrebbero quindi esistere delle discrepanze rispetto ai dati effettivi.

## Attività dei marchi

# Jeep



**RAM**

- Debutto del concept vehicle **Jeep** Yuntu all'edizione 2017 del Salone dell'Auto di Shanghai
- Il marchio **Jeep** presenta 7 nuovi veicoli concept sviluppati in collaborazione con **Mopar** in occasione dell'edizione 2017 dell'Easter Jeep Safari a Moab (Utah, USA). Grazie a questi modelli gli appassionati dell'off-road possono sfidare alcuni dei percorsi più duri al mondo utilizzando gli accessori **Jeep** Performance Parts
- **Jeep** Grand Cherokee Trackhawk presentato all'edizione 2017 del Salone Internazionale dell'Auto di New York

- **Maserati** GranTurismo e GranCabrio MY 2018 restyled presentate a giugno durante un evento dedicato alla Borsa di New York e al Goodwood Festival of Speed in Europa
- **Maserati** Ghibli Nerissimo special edition presentata all'edizione 2017 del Salone Internazionale dell'Auto di New York

- L'**Alfa Romeo** Giulia Quadrifoglio è stata eletta "Luxury Performance Car" del 2017 dal *New York Daily News*
- **Alfa Romeo** ha presentato la gamma 2018 di Stelvio all'edizione 2017 del Salone Internazionale dell'Auto di New York
- L'**Alfa Romeo** Giulia Quadrifoglio è stata eletta "Super Sedan" agli Automotive Excellence Awards di *Popular Mechanics*
- Lancio ufficiale di **Alfa Romeo** Giulia in Cina
- L'**Alfa Romeo** Giulia è stata eletta "Game Changer" nell'ambito dei premi Autocar Awards 2017 in quanto ha rappresentato "una completa rivoluzione di uno dei marchi più amati del mondo dei motori"

- **Chrysler** ha annunciato la fornitura a Waymo di ulteriori 500 Pacifica Hybrid per ampliare il suo programma di guida autonoma. Questi nuovi veicoli vanno ad aggiungersi alle 100 minivan già consegnate a Waymo nel 2016
- La **Chrysler** Pacifica è stata eletta "Best Minivan" da *Popular Mechanics*
- La **Chrysler** Pacifica è stata scelta da *Edmunds.com* e dalla rivista *Parents* come una delle "10 Best Family Cars of 2017"
- La **Chrysler** Pacifica è il minivan con il posizionamento più elevato nella classifica US Initial Quality Study 2017 di *JD Power*

- La **Fiat** Argo, compatta equipaggiata con i motori Firefly, la nuova famiglia globale di motori di piccola cilindrata, è stata presentata in esclusiva per il LATAM
- **Fiat** lancia la nuova 500L disponibile in tre allestimenti distinti (Urban, Cross e Wagon)

- Il **Ram** Heavy Duty si aggiudica il Gold Hitch Award da *The Fast Lane Truck*

## Riconciliazioni

1° Semestre		Utile netto con EBIT adjusted		2° Trimestre	
2017	2016	<i>(in milioni di euro)</i>		2017	2016
1.796	799	<b>Utile netto</b>		1.155	321
1.580	565	Imposte sul reddito		1.152	248
805	1.003	Oneri finanziari netti		369	491
Rettifiche:					
(895)	—	Storno passività per imposte indirette in Brasile		(895)	—
—	414	Campagne di richiamo – sistema di gonfiaggio airbag		—	414
79	67	Oneri di ristrutturazione		44	60
—	156	Riallineamento della capacità produttiva in NAFTA		—	105
—	19	Svalutazioni monetarie		—	—
43	—	Definizione di controversie legali del settore Componenti		43	—
55	—	Svalutazioni di attività		55	—
(49)	(5)	Plusvalenze da cessione partecipazioni		(49)	(5)
(12)	(11)	Altri		(7)	(6)
(779)	640	Totale rettifiche		(809)	568
3.402	3.007	<b>EBIT adjusted <sup>(8)</sup></b>		1.867	1.628

1° Semestre		Utile netto con Utile netto adjusted		2° Trimestre	
2017	2016	<i>(in milioni di euro)</i>		2017	2016
1.796	799	<b>Utile netto</b>		1.155	321
(779)	640	Rettifiche (come sopra)		(809)	568
—	(202)	Impatto fiscale sulle rettifiche		—	(180)
281	—	Riduzione imposte differite attive relative allo storno di passività per imposte indirette in Brasile		281	—
453	—	Svalutazione imposte differite attive in Brasile		453	—
(45)	438	Totale rettifiche		(75)	388
1.751	1.237	<b>Utile netto adjusted <sup>(9)</sup></b>		1.080	709

1° Semestre		EPS diluito con EPS diluito adjusted		2° Trimestre	
2017	2016			2017	2016
1,149	0,502	<b>EPS diluito (€/azione)</b>		0,737	0,199
(45)	438	Totale rettifiche, al netto delle imposte (in milioni di euro)		(75)	388
(0,029)	0,281	Impatto delle rettifiche su EPS diluito (€/azione)		(0,048)	0,249
1,120	0,783	<b>EPS diluito adjusted (€/azione) <sup>(10)</sup></b>		0,689	0,448
1.551.364	1.559.345	Numero medio ponderato di azioni considerato ai fini del calcolo dell'EPS diluito (in migliaia)		1.553.791	1.560.707

(8) L'EBIT adjusted esclude le seguenti rettifiche apportate all'Utile netto: plusvalenze/(minusvalenze) da cessione partecipazioni, oneri di ristrutturazione, svalutazioni di attività e proventi/(oneri) atipici considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente. L'EBIT adjusted esclude inoltre gli Oneri finanziari netti e le Imposte; (9) L'utile netto adjusted è calcolato escludendo dall'Utile/(perdita) netta le stesse voci escluse dall'EBIT adjusted e i relativi effetti fiscali nonché i proventi/(oneri) finanziari e proventi/(oneri) per imposte considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente; (10) L'EPS diluito adjusted è calcolato rettificando l'EPS diluito per tenere conto degli effetti delle voci escluse dall'EBIT adjusted nonché dei proventi/(oneri) finanziari e proventi/(oneri) per imposte considerati eventi rari o isolati di natura non ricorrente.

## Debito con Indebitamento netto industriale

	Al 30 giugno 2017	Al 31 marzo 2017	Al 31 dicembre 2016
<i>(in milioni di euro)</i>			
<b>Debito</b>	(19.140)	(21.156)	(24.048)
Crediti finanziari correnti verso società di servizi finanziari a controllo congiunto	166	87	80
(Attività)/passività finanziarie derivate nette e depositi collaterali	296	8	(150)
Titoli correnti disponibili per la vendita e detenuti per la negoziazione	197	240	241
Disponibilità e mezzi equivalenti	12.306	13.910	17.318
Debito netto incluso nelle attività/passività destinate alla vendita	—	(8)	(9)
<b>Debito netto</b>	(6.175)	(6.919)	(6.568)
Meno: Indebitamento netto società di servizi finanziari	1.949	1.807	1.983
<b>Indebitamento netto industriale <sup>(11)</sup></b>	(4.226)	(5.112)	(4.585)

## Sintesi dei risultati record

- Utile netto: Miglior utile netto per il secondo trimestre dal 2011
- Utile netto adjusted: Miglior utile netto adjusted per il secondo trimestre dall'inizio dell'alleanza Fiat Chrysler
- EBIT adjusted: Record trimestrale a livello di EBIT adjusted e di margine dall'inizio dell'alleanza Fiat Chrysler

(11) L'indebitamento netto industriale è calcolato come segue: Debito più passività finanziarie derivate relative alle attività industriali meno (i) disponibilità e mezzi equivalenti, (ii) titoli correnti disponibili per la vendita o detenuti per la negoziazione, (iii) crediti finanziari correnti verso società del Gruppo o società di servizi finanziari a controllo congiunto e (iv) attività finanziarie derivate e depositi collaterali. Pertanto, l'indebitamento, le disponibilità e mezzi equivalenti e le altre attività/passività finanziarie relative alle società di servizi finanziari sono escluse dal calcolo dell'indebitamento netto industriale.

*Il presente documento, e in particolare la sezione intitolata "Target 2017", contiene dichiarazioni previsionali. In alcuni casi, tali affermazioni possono essere caratterizzate da termini quali "può", "sarà", "si prevede", "potrebbe", "dovrebbe", "intende", "stima", "prevede", "crede", "rimane", "in linea", "pianifica", "target", "obiettivo", "scopo", "previsione", "proiezione", "aspettativa", "prospettiva", "piano", o termini simili. Le dichiarazioni previsionali non costituiscono una garanzia o promessa da parte del Gruppo riguardo ai risultati futuri. Piuttosto, sono basate sulle aspettative e proiezioni attuali del Gruppo circa eventi futuri e, per loro stessa natura, sono soggette a rischi e incertezze. Tali dichiarazioni si riferiscono a eventi, e dipendono da circostanze, che potrebbero effettivamente verificarsi in futuro oppure non. Pertanto, è opportuno non fare indebito affidamento su tali affermazioni. I risultati futuri del Gruppo potrebbero differire significativamente da quelli contenuti in dette dichiarazioni previsionali a causa di una molteplicità di fattori, tra cui: la capacità del Gruppo di mantenere determinati volumi di consegne di veicoli; cambiamenti nei mercati finanziari globali, nel contesto economico generale e variazioni della domanda nel settore automobilistico, che è soggetto a ciclicità; variazioni delle condizioni locali economiche e politiche, incluso in relazione alla politica commerciale; la capacità del Gruppo di ampliare il livello di penetrazione di alcuni dei propri marchi nei mercati internazionali; vari tipi di reclami, azioni legali, indagini governative e altre potenziali fonti di responsabilità a carico del Gruppo, inclusi procedimenti concernenti responsabilità da prodotto, garanzie sui prodotti e questioni ambientali, indagini governative e altre azioni legali; costi operativi di importo significativo correlati alla conformità con le normative di tutela dell'ambiente, della salute e della sicurezza sul lavoro; la capacità del Gruppo di arricchire il proprio portafoglio prodotti e di offrire prodotti innovativi; l'elevato livello di concorrenza nel settore automobilistico, che potrebbe aumentare a causa di consolidamenti; l'eventuale incapacità del Gruppo di finanziare taluni piani pensionistici; la capacità del Gruppo di fornire o organizzare adeguato accesso a fonti di finanziamento per i concessionari del Gruppo e per la clientela finale e rischi correlati alla società di servizi finanziari; la capacità del Gruppo di accedere a fonti di finanziamento al fine di realizzare il piano industriale del Gruppo e migliorare le attività, la situazione finanziaria e i risultati operativi del Gruppo; cambiamenti nel rating del Gruppo; la capacità del Gruppo di realizzare benefici previsti da joint venture e altre alleanze strategiche; interruzioni dovute a instabilità di natura politica, sociale ed economica; rischi correlati ai nostri rapporti con dipendenti, concessionari e fornitori; aumento dei costi, interruzioni delle forniture o carenza di materie prime; sviluppi nelle relazioni sindacali, industriali e nella normativa giuslavoristica; fluttuazioni dei tassi di cambio, variazioni dei tassi d'interesse, rischio di credito e altri rischi di mercato; rischi di natura politica e tensioni sociali; terremoti o altri disastri e altri rischi e incertezze.*

*Le dichiarazioni previsionali contenute nel presente documento devono considerarsi valide solo alla data del presente documento e la Società non si assume alcun obbligo di aggiornare o emendare pubblicamente tali dichiarazioni. Ulteriori informazioni riguardanti il Gruppo e le sue attività, inclusi taluni fattori in grado di influenzare significativamente i risultati futuri della Società, sono contenute nei documenti depositati dalla Società presso la Securities and Exchange Commission, l'AFM e la CONSOB.*

*Il 27 luglio 2017, alle ore 13.00 BST, i risultati del secondo trimestre 2017 saranno presentati dal management agli analisti e agli investitori istituzionali in una conference call accessibile in diretta e, successivamente, in forma registrata sul sito del Gruppo (<http://www.fcarroup.com/it-it/pages/home.aspx>). Precedentemente alla conference call, la relativa presentazione sarà resa disponibile sul medesimo sito.*

**Londra, 27 luglio 2017**